

PRESSEMEDDELELSE

24. OKTOBER 2024

7N indgår partnerskab med Polaris for at skabe fremdrift

IT-konsulentvirksomheden 7N og Polaris indgår et partnerskab for at udvikle 7N til en førende aktør i sin branche med Polaris som majoritetsaktionær. 7N er en ekspertbaseret, fleksibel IT-konsulentvirksomhed med en stærk historik som betroet partner i de mest kritiske IT-projekter, hvor virksomheden drager nytte af erfaringen og ekspertisen fra flere end 7.300 udvalgte og testede topkonsulenter på verdensplan.

7N har over en tiårig periode leveret en gennemsnitlig, årlig omsætningsvækst på mere end 10% og opnåede i 2023 en omsætning på 1,5 mia. kr. og et driftsresultat (justeret EBITDA) på 80 mio. kr. De stærke resultater over tid understreger virksomhedens robusthed og evne til at udvikle nye kundeforhold til langvarige samarbejder baseret på høj kundetilfredshed og loyalitet. 7N's leverancemodell og unikke proces for at tilknytte IT-eksperter har tiltrukket og fastholdt en stærk kundebase af velrenommerede virksomheder, der er afgørende for at drive kontinuerlig vækst og tilbagevendende omsætning. Med tilstedeværelse i syv lande og flere end 1.700 engagerede IT-konsulenter har 7N et solidt fundament for at skabe yderligere vækst og udvide geografisk fra den nuværende base, hvor 7N betjener flere end 200 kunder.

"Vi har kendt og respekteret 7N i mange år. Vi er imponerede over kvaliteten af både konsulenterne, medarbejderne og kunderne, og ser et fortsat stort vækst- og udviklingspotentiale. Baseret på en gennemprøvet leverancemodell, der forener de bedste aspekter af traditionelle IT-konsulentbureauer og konsulentformidlere, kombineret med stærke kerneværdier har 7N leveret stærke resultater og potentiale til at udvikle sig yderligere til en sand markedsleder. Vi ser frem til at samarbejde med 7N-teamet om deres strategiske prioriteter og bidrage til den fortsatte fremgang gennem målrettede investeringer, mens vi samtidig trækker på vores tidligere erfaring fra freelance IT-konsulentbranchen," siger Rune Lillie Gornitzka, Partner i Polaris.

Det europæiske marked for IT-services, som i øjeblikket står for størstedelen af 7N's omsætning, har været relativt modstandsdygtigt over for makroøkonomiske udsving og forventes at skabe fortsat vækst i midten af det encifrede spænd i de kommende år drevet af flere underliggende tendenser som digitalisering og implementering af AI-teknologi. Med sin geografiske tilstedeværelse, herunder stærke markedspositioner i Danmark og Polen, er 7N godt positioneret til at udnytte vækstmuligheder inden for alle sine tre primære forretningsområder: systemintegration, IT-konsulentytelser og skræddersyet applikationsudvikling.

"Jeg giver nu stafetten videre til en ny majoritetsejer, og det gør jeg med glæde og fuld tillid. 7N er dybt forankret i sine kerneværdier, og Polaris har kendskab til vores sektor og forstår vigtigheden af at opretholde værdierne, mens der skabes resultater. 7N har en særlig plads i mit hjerte, og jeg er overbevist om, at virksomheden også betyder noget særligt for vores kunder, konsulenter og medarbejdere. Jeg er glad for, at Polaris vil bevare vores unikke kultur, og jeg ser frem til at være en del af 7N's fortsatte vækst," siger Jeppe Hedaa.

7N er godt positioneret til at løse kundernes voksende digitaliseringsudfordringer med erfarne IT-konsulenter, der er kendt for deres dokumenterede resultater og løsninger af høj kvalitet. Derudover betyder stigende anvendelse af specifik brancheindsigt og påtagelse af et større projektansvar, at virksomheden er godt rustet til fremtidig succes.

"Jeg er sikker på, at vi vil kunne løfte 7N til et nyt niveau i et tæt partnerskab med Polaris. Med vores stærke enighed om de strategiske prioriteter, 7N's dedikerede organisation og de rette investeringer sigter vi mod øget vækst og profitabilitet. Implementering af AI-understøttede systemer som vores nyudviklede interne matching-

værktøj viser vores fokus på at optimere processer, mens vi fastholder de høje standarder, som 7N er kendt for. Jeg er overbevist om, at vores innovation og evne til at levere, kombineret med vores stærke kunderelationer, positionerer os godt til langsigtet vækst. Med Polaris som vores nye partner sigter vi også mod at forfølge ikke-organisk vækst både på vores kernemarkeder og nye markeder," siger Sebastian Podlésny, CEO for 7N.

Partnerskabet mellem 7N og Polaris medfører ingen ændringer i den daglige ledelse eller organisationen, og eksisterende kontrakter og relationer med konsulenter og kunder påvirkes ikke. 7N's medstifter og nuværende bestyrelsesformand, Jeppe Hedaa, vil geninvestere sammen med den øvrige ledelse og Polaris. Parterne har aftalt ikke at offentliggøre købsprisen.

Yderligere information:

Rune Lillie Gornitzka, Partner i Polaris, +45 24 62 14 64

Sebastian Podlésny, CEO i 7N, +48 696 006 090

Jeppe Hedaa, Bestyrelsesformand og medstifter af 7N, +45 40 55 57 77

Om 7N

7N tilbyder kunderne en højt specialiseret portefølje af IT-tjenester og løsninger leveret af de bedste 3 % af it-konsulenterne. Virksomheden har ekspertise inden for ni kerneindustrier (energi, finans, sundhed, forsikring, biovidenskab, logistik, fremstilling, den offentlige sektor og telekommunikation), hvor vi understøtter digitalisering gennem alle faser af IT-projektets livscyklus. Ved at involvere 7N tidligt drager vores kunder fordel af vores ekspertise allerede ved definition af projektomfang og strategiske behov. Adgangen til globale kompetencer giver kunderne mulighed for at vælge mellem forskellige leverancemodeller – fra fuld kontrol og ansvar for projektlevering hos 7N til bevarelse af kontrol og ejerskab internt. 7N har hovedkontor i København, Danmark, med global rækkevidde og lokal tilstedeværelse i syv lande, herunder kernemarkederne Danmark og Polen. Vi har over 1.700 engagerede konsulenter fordelt i mere end 20 lande og adgang til en global pulje af mere end 7.300 nøje udvalgte og testede konsulenter. Læs mere på www.7n.com

Om Polaris

Polaris er en nordisk investeringsvirksomhed med hovedsæde i København, som investerer i og stiller fleksibel kapital til rådighed for veletablerede mellemstore virksomheder i Norden. Polaris har tre investeringsstrategier: Polaris Private Equity, Polaris Flexible Capital og Polaris Public Equity. Siden 1998 har Polaris rejst syv fonde og sikret 15,6 mia. kr. i kapitaltilsagn med fokus på virksomheder med vækst- og udviklingspotentiale. Polaris Private Equity har til dato investeret i flere end 50 virksomheder og foretaget flere end 100 tillægsinvesteringer i porteføljevirkomhederne. Polaris ejer 15 virksomheder med en samlet omsætning på ca. 6,5 mia. kr. og flere end 5.000 medarbejdere. Læs mere på www.polarisequity.dk