

Polaris Private Equity avyttrar Skånska Byggvaror

Polaris Private Equity (Polaris) avyttrar sitt aktieinnehav, motsvarande 75 procent av aktierna, i Skånska Byggvaror till Byggmax som betalar en köpeskilling om 741 MSEK för samtliga aktier i bolaget. I tillägg till den initiala köpeskillingen finns en möjlighet till ytterligare betalning till säljarna om 110 MSEK baserat på den finansiella utvecklingen för Skånska Byggvaror under 2016.

Skånska Byggvaror är en onlinebaserad distanshandlare på gör-det-själv-marknaden för förädlade byggvaruprodukter. Bolaget har verksamhet i Sverige samt Norge med ett sortiment fokuserat på husets inre och yttre miljöer, med allt ifrån fönster och dörrar till förvaring och uterum. De senaste tolv månaderna omsatte Skånska Byggvaror 690 MSEK, en tillväxt om cirka 20 procent på årsbasis, samt en EBITA på 47 MSEK (exklusive jämförelsestörande poster).

”Vi har under hösten förberett ett ägarskifte där en försäljning till en större branschaktör varit ett av alternativen. Det här är en bra affär för alla parter, där Skånska Byggvaror får möjlighet att fortsätta utvecklas under eget varumärke, men utifrån Byggmax starka nordiska plattform. Det här är en viktig affär för Polaris och vi är stolta över bolagets resa under vårt aktiva ägarskap.” säger Peter Ankerst, Polaris Private Equity.

Polaris har sedan förvärvet av Skånska Byggvaror 2012 arbetat aktivt med bolagets omnikanalstrategi som innefattat etablerandet av sex fysiska butiker - fyra i Sverige och två i Norge. Produktsortimentet har också breddats, vilket tillsammans resulterat i att tillväxttakten ökat till i snitt 20 procent, med god lönsamhet, de senaste tre åren.

”Vi är imponerade av Skånska Byggvarors förmåga att växa omsättningen över tid, samtidigt som bolaget varit lönsamt. Vi ser betydande synergier mellan bolagen, främst att vi kan dra nytta av varandras sortiment för att öka försäljningen. Skånska Byggvarors uterum, som de slutmonterar och säljer under eget varumärke, är deras största kategori. Uterummen har positionerat Skånska Byggvaror som ett starkt varumärke som kombinerar god kvalitet med låga priser. Marknaden för uterum bedöms ha en god tillväxt inom överskådlig framtid.” säger Magnus Agervald, VD Byggmax Group.

”Tillsammans med Byggmax får vi en möjlighet att erbjuda vår målgrupp ett större sortiment samtidigt som vi kan öka försäljningen med hjälp av Byggmax starka nordiska plattform. Vi vet att våra kunder köper en hel del byggvaror när de genomför sina projekt och framöver kommer vi kunna tillhandahålla dessa direkt till våra kunder. Vi ser fram emot att tillsammans med Byggmax fortsätta vår tillväxtresa och bygga vidare på vårt starka varumärke.” säger Anders Johansson Eickhoff, VD på Skånska Byggvaror.

Eventuell tilläggsköpeskilling är baserad på den finansiella utvecklingen för Skånska Byggvaror under 2016. Transaktionen är villkorad av godkännande från Konkursverket. Affären förväntas kunna genomföras i fjärde kvartalet 2015.

Rådgivare till Skånska Byggvaror och Polaris Private Equity var Carnegie och Mannheimer Swartling. Rådgivare till Byggmax i transaktionen var Danske Bank, Lindahl och EY.

POLARIS 

POLARIS PRIVATE EQUITY
MALMØGADE 3
DK-2100 COPENHAGEN
TEL: (+45) 3526 3574
FAX: (+45) 3526 3594

POLARIS@POLARISEQUITY.DK
WWW.POLARISEQUITY.DK
CVR NR. 28501765

Om Polaris Private Equity

Polaris Private Equity är en dansk/svensk kapitalfond som är baserad i Köpenhamn och investerar i väletablerade mindre och mellanstora verksamheter i Danmark såväl som i Sverige. Polaris första fond på EUR 188m blev realiserad i 2008, medan efterföljande tre fonder fortfarande är aktiva med ett förvaltad kapital på mer än EUR 1 miljard. Polaris investerar i verksamheter som har en stark utvecklingspotential och en typisk omsättning på SEK 200-1 500m. Per detta datum har Polaris hittills investerat i 32 bolag varav 19 blivit sålda samt genomfört mer än 50 tilläggsinvesteringar. (www.polarisequity.dk)

Om Byggmax Group AB

Byggmax startades 1993 och finns för närvarande med 75 butiker i Sverige från Ystad till Luleå. Företaget omsatte cirka 3,5 miljarder kronor år 2014 och fortsätter att expandera kraftigt. Byggmax finns även med 30 anläggningar i Norge och 13 i Finland. På hemsidan finns hela butikssortimentet tillgängligt, samt även ett omfattande beställningssortiment. Sedan starten har Byggmax affärsidé varit att vara det bästa och billigaste alternativet när konsumenten ska köpa byggmaterial med bra kvalitet. Byggmax har ett så kallat drive-in-system i alla sina butiker så att kunderna kan ta med bilen och lasta på sina varor direkt. Detta gör det enkelt och effektivt för kunden att handla, framför allt tyngre byggvaror. Byggmax aktie noterades på Stockholmsbörsen i juni 2010. (www.byggmax.se)

Om Skånska Byggvaror AB

Skånska Byggvaror är en expansiv och lönsam onlinebaserad nordisk distanshandlare på gör-det-själv-marknaden för förädlade byggvaruprodukter. Skånska Byggvaror strävar efter att erbjuda ett noga utvalt och prisvärt sortiment till hemmafisare, huvudsakligen genom sin webbplatsform. Affärsmodellen kännetecknas av en hög andel produkter under eget varumärke, kontroll över värdekedjan från produktutveckling till hemleverans samt hög servicenivå oavsett försäljningskanal. Utöver webben har Skånska Byggvaror sex etablerade fysiska butiker, fyra i Sverige och två i Norge. Sedan grundandet 1965 har Bolaget framgångsrikt utvecklats från en postorderförsäljare till en etablerad distanshandlare med över sex miljoner besök på webben årligen. (www.skanskabyggvaror.se)

För mer information kontakta:

Peter Ankerst, Partner Polaris Private Equity
+46 70 130 28 30, pa@polarisequity.dk

Magnus Agervald, VD Byggmax
+46 761 19 00 20, magnus.agervald@byggmax.se

Anders Johansson Eickhoff, VD Skånska Byggvaror
+46 733 22 30 00, anders.johanssoneickhoff@skanskabyggvaror.se

POLARIS 

POLARIS PRIVATE EQUITY
MALMØGÅDE 3
DK-2100 COPENHAGEN
TEL: (+45) 3526 3574
FAX: (+45) 3526 3594

POLARIS@POLARISEQUITY.DK
WWW.POLARISEQUITY.DK
CVR NR. 28501765