

Pressrelease

ALLIANCEPLUS AB köper Städkedjan Sverige AB

ALLIANCEPLUS stärker sin ställning som facility management bolag på den svenska marknaden genom förvärv av Städkedjan Sverige AB.

ALLIANCEPLUS som är en av Skandinaviens ledande aktörer i servicebranschen, har förvärvat Städkedjan. Städkedjan med verksamhet i huvudsak i Västsverige grundades 1979, omsätter idag 110 MSEK med ca 350 anställda och har genomgått en fantastisk utveckling. Bakgrunden till försäljningen är att Städkedjan vill hitta nya vägar för att fortsätta växa kraftfullt på den svenska marknaden. Att få en ny ägare med resurser och kapacitet som kan bidra till företagets utveckling är då det bästa alternativet för framtiden.

Försäljningen gäller från 2 juni 2015.

ALLIANCEPLUS är en av Skandinaviens ledande aktörer i servicebranschen med kunder både inom offentlig och privat verksamhet. Företaget ägs av de danska kapitalfonderna Polaris Private Equity samt Kirk Kapital A/S och kommer i och med förvärvet av Städkedjan att sysselsätta 5 600 medarbetare varav 3 050 i Sverige.

ALLIANCEPLUS AB erbjuder ett brett utbud av tjänster inom facility management och har verksamhet över hela Sverige. Företagets vision är att tillsammans med sina medarbetare och kunder skapa framtidens FM relation. Med uppköpet av Städkedjan stärker ALLIANCEPLUS AB sin verksamhet ytterligare i Västsverige och fortsätter att expandera på FM marknaden.

ALLIANCEPLUS AB har ambitionen att vara bäst på service med samma fokus på kvalitet, kundservice och vidareutveckling av medarbetarnas kompetens som Städkedjan. Utifrån värderingarna, engagemang, nytänkande och ansvarstagande samt ett starkt medarbetarfokus skapas enkelhet, effektivitet och kvalitet för kunderna samt goda arbetsvillkor för medarbetarna.

Vi är mycket nöjda med den här affären. Den stärker vår närvaro i Västsverige och vårt erbjudande inom nya marknadssegment. Den kompetens som finns i Städkedjan kompletterar också vår nuvarande organisation på ett bra sätt, säger Ulrica Björnör, vd på ALLIANCEPLUS AB.

Verksamheten har möjligheter att utvecklas och växa ytterligare och den möjligheten kommer att kunna erbjudas med ALLIANCEPLUS som ägare. Med ALLIANCEPLUS blir förutsättningarna goda att fortsätta vidareutveckla såväl verksamheten som tjänsterna. Affären är en bra lösning för alla parter, säger Glenn Älveblad, vd och ägare till Städkedjan Sverige AB

För ytterligare information:

Ulrica Björnör, VD ALLIANCEPLUS AB, ulrica.bjornor@allianceplus.se, tel:070-258 09 90.

Glenn Älveblad, VD Städkedjan Sverige AB, glenn.alveblad@stadkedjan.se, tel:0708-350 450.